





systems for business solutions



Unternehmensprofil

SBS-Projekte mit Fokus auf die Markterschließungsprogramme des Bundesministeriums für Wirtschaft und Energie



März 2016









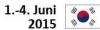


9.-12. November 2015



19.-23. Oktober 2015















Über uns

Das dynamische Beratungsunternehmen mit deutsch-italienischen Wurzeln

SBS systems for business solutions Soc. Coop. ist ein privates Beratungsunternehmen und spezialisiert auf internationales Projektmanagement. Interkulturelle Kompetenzen ermöglichen SBS für jeden Kunden maßgeschneiderte Lösungen anzubieten und den richtigen Partner in den aufstrebenden und besonders attraktiven Märkten zu finden. Unser Unternehmen hat seinen Hauptsitz in Rom sowie ein Büro in Berlin, beide sind mit mehrsprachigem Personal ausgestattet, sowohl Projektmanagern als auch operativen Marketingmitarbeitern. Im Januar 2015 hat SBS die SBS systems for business solutions GmbH mit Sitz in München gegründet. Diese GmbH soll unser bereits seit Jahren bestehendes Büro in Berlin unterstützen und deutschen Unternehmen verstärkt Hilfestellung bieten.

Internationales Projektmanagement

SBS steht für 16 Jahre Erfahrung in der Entwicklung, Planung und Realisierung internationaler Projekte, von Workshops, Events und B2B-Treffen sowie individueller Markteintrittsstrategien. SBS generiert und koordiniert erfolgreich internationale Teams, zugeschnitten auf jeden Zielmarkt und Sektor.

Erfahrung

Seit 2006 hat SBS mit großem Erfolg mehr als 30 Exportförderprojekte im Auftrag des Bundesministeriums für Wirtschaft und Energie (BMWi) sowie zahlreiche weitere Internationalisierungsprojekte für Auftraggeber aus mehreren Nationen durchgeführt.

Operativität

Die Mitarbeiter von SBS generieren mittels Direkt-Marketing persönliche Kontakte zu den richtigen Ansprechpartnern und Entscheidungsträgern. Durch unsere jahrelange operative Arbeit ist das interne Archiv von SBS auf über 25.000 Direktkontakte angewachsen.

Interkulturalität

Das SBS-Team besteht aus hochqualifizierten Projektmanagern und Mitarbeitern mit interkulturellem Background. Professionalität und Fingerspitzengefühl im Umgang mit den unterschiedlichsten Kulturen der Welt haben einen hohen Stellenwert in der Unternehmensphilosophie.

Networking / Innovation

SBS verfügt über ein Netzwerk an Unternehmen, Verbänden und politischen Repräsentanzen, die im Laufe vieljähriger Kooperationen verschiedener Art entstanden sind und sich durch stetiges Engagement und Aktivität gefestigt haben und ständig erweitern.

Beratung

Professionelle Beratung auf allen Business-Ebenen garantiert unseren Auftraggebern eine kundenorientierte Akquise von Geschäftspartnern im jeweiligen Zielmarkt.









Unsere Portale

Um auf internationalen Märkten ständig sichtbar zu bleiben

...verfügen deutsche Unternehmen mit herausragender Technologie hier über ihr kostenloses Marketinginstrument. Nach nunmehr 10-jähriger Projektarbeit für das Bundesministerium für Wirtschaft und Energie in den verschiedensten Zielländern haben die mehrsprachigen Firmenprofile immer mehr Besucher weltweit:

german-tech.org

Für neue Partner auf dem italischen Markt

...präsentiert dieses Portal Italienischen Firmen und potentiellen Geschäftspartnern Ihre Produkte und Dienstleistungen auf Italienisch und ist oftmals Informationsquelle bei der Recherche nach spezifischen deutschen Exzellenzprodukten. Es informiert über deutsche Delegationen in Italien und die Modalitäten für eine Teilnahme an Präsentationsveranstaltungen ausgewählten B2B-Meetings mit deutschen Firmen:

tecnologietede/che.it

Um finanzielle Förderung zur Internationalisierung Ihres Unternehmens zu erhalten

...finden Sie auf german-tech.org immer die aktuellsten Informationen über Finanzierungen, Pre-Market-Checks. die detaillierten Programminhalte und Modalitäten Förderprojekte, unserer Teilnahmeunterlagen zum Download, die Firmenprofile Projektteilnehmer, der Informationen über abgeschlossene Projekte, Zugang zur internationalen Firmen-Datenbank und Möglichkeit zur Registrierung.

german-tech.org

Palombini Espresso Deutschland

SBS ist als Exklusivvertreter der Marke Caffè Palombini, der traditionsreichen und seit 1946 in ganz Italien bekannten Kaffeerösterei Roms verantwortlich für die Märkte Deutschland, Österreich und die Schweiz. Die Produkte stehen für den typisch römischen Espressogenuss und zeichnen sich durch besonders hohe Qualität aus:

espressopalombini.de











Unsere Dienstleistungen

Markteintritt & Business Development

- Individuelle Marktanalysen
- Marktanalysen zu Branchen und Sektoren
- Eruierung von staatlichen Fördermaßnahmen
- Geschäftspartnersuche
- Organisation von Geschäftstreffen
- Interkulturelle Betreuung
- Rekrutierung von Personal

Integrierte Kommunikation und operatives Marketing

- Direktmarketing
- Web-Kommunikation
- Grafikdesign / Werbung
- Pressearbeit

Internationales Projektmanagement

- Komplette Projektplanung und -durchführung
- Eventmanagement
- Internationale Netzwerkarbeit
- Organisation und Durchführung von Delegationsreisen
- Interkulturelle und internationale Kommunikationsbetreuung
- Messeorganisation

Dienste unserer Partner

- Interkulturelles Training
- Weltweite Rechts- und Steuerberatung











Aktuelle Projekte im Auftrag



Geschäftsanbahnung, Italien, März 2016: Transport und Verkehr (Fokus auf Smart Mobility)

SBS ist allein zuständig für den gesamten Organisationsprozess, inkl. Durchführung: Planung und Organisation einer Geschäftsanbahnungsreise nach Rom, Ancona und Bologna für mind. 8

deutsche Unternehmen aus dem Sektor Transport mit innovativen Lösungen im Bereich Smart Mobility. Das Projekt dient dem Auf- und Ausbau von Geschäftskontakten in Italien und beinhaltet Workshops mit Industrieexperten, Objektbesuche, Networking mit Investoren und Entscheidungsträgern und v.a. B2B-Treffen. Zur Erleichterung der Kommunikation mit potenziellen Geschäftspartnern wird für die Teilnehmer individuelles grafisches Material auf Italienisch erstellt.













Aktuelle Projekte



Geschäftsanbahnung, Kolumbien, November 2015: **Bauwirtschaft und Infrastruktur**

SBS ist für die Organisation und die Durchführung verantwortlich:

Eine Delegation bestehend aus 10 ausgesuchten deutschen Unternehmen (vorwiegend KMU) aus dem Sektor Bauwirtschaft und Infrastruktur wird nach Bogotá reisen um seine internationalen Business-Kontakte auszubauen. Neben den Informationen aus erster Hand zur aktuellen Situation in den betreffenden Sektoren werden die individuell organisierten B2B-Treffen Möglichkeiten zur Bildung neuer Geschäftsbeziehungen geben. Für die bestmögliche Präsentation wird jeder Teilnehmer eine individuelle Firmenbroschüre sowie weiteres grafisches Material in spanischer Sprache erhalten.

in Zusammenarbeit mit der Deutsch-Kolumbianischen Industrie- und Handelskammer.

Geschäftsanbahnung, USA, Oktober 2015:

Transport und Verkehr (Fokus auf Luft- und Raumfahrttechnologie)

SBS ist der offizielle Kooperationspartner der Deutsch-Amerikanischen Handelskammer:

Planung und Organisation einer 5-tägigen Geschäftsanbahnungsreise nach Kalifornien und Washington State. Die Reise richtet sich an deutsche Hersteller aus dem Bereich Luft- und Raumfahrttechnologie. In den USA werden eine Präsentationsveranstaltung der 12 deutschen Teilnehmer und anschließend individuelle Unternehmertreffen und Firmenbesuche stattfinden. Das BMWi unterstützt damit deutsche Unternehmen (v.a. KMU) bei ihrem außenwirtschaftlichen Engagement durch den gezielten Auf- bzw. Ausbau von Geschäftskontakten in den USA.











Das Exzellenz-Portal







Aktuelle Projekte



Geschäftsanbahnung, USA, Oktober 2015:

Maschinenbau (Fokus Werkzeugbau, Automation und Prozesstechnik)

SBS als offizieller Kooperationspartner der Deutsch-Amerikanischen Handelskammer Chicago:

Auf Anfrage des BMWi wurde SBS für die Akquise der Teilnehmer an diesem Projekt hinzugezogen und hat innerhalb von 40 Tagen 9 deutsche Hersteller aus dem Bereich Maschinenbau mit Fokus auf die Automobilindustrie oder Lebensmittelverarbeitung als Teilnehmer an der 5-tägigen Geschäftsanbahnungsreise nach Detroit, MI und Chicago, IL akquiriert. Das BMWi unterstützt diese deutschen Unternehmen (v.a. KMU) bei ihrem außenwirtschaftlichen Engagement durch den gezielten Auf- bzw. Ausbau von Geschäftskontakten in den USA. .

Geschäftsanbahnung, Südkorea, Juni 2015:

Maschinen- und Anlagenbau (Fokus Technischen Textilien, Nonwovens und Composites)

SBS war für die Organisation und die Durchführung verantwortlich: 9 innovative deutsche Hersteller von Produktionstechnologien für Technische Textilien, Nonwovens und Composites nahmen an der Reise nach Daegu und Seoul teil, um dort neue Geschäftsbeziehungen zu knüpfen. In Daegu fanden eine Präsentationsveranstaltung der deutschen Teilnehmer und individuelle B2B-Treffen sowie Objektbesuche statt. In Zusammenarbeit mit Nowak & Partner







Daegu und Seoul, 1.-4. Juni











Aktuelle Projekte



Informationsveranstaltung, Israel, Mai 2015:

Bauwirtschaft (Schwerpunkt Restauration und Sanierung der Bauhaus-Gebäude und Internationaler Stil in Tel Aviv)

SBS war für die gesamte Organisation und Durchführung verantwortlich:

Am 8. Mai 2015 tauschten sich im Laufe des 1-Tagesseminars in Berlin 54 Unternehmensvertreter deutscher KMU und Fachreferenten aus dem Sektor Bauwirtschaft in Berlin zu den Geschäftschancen für deutsche Unternehmen im Zuge der Renovierungs- und Sanierungsarbeiten historischer Gebäude im Bauhaus-Stil in Israel aus. Experten des Sektors und Marktes informierten über Gesetzes- und Steuerrahmenbedingungen in Israel und gaben den Teilnehmern eine Eischätzung ihres Marktpotenzials und konkreter Business-Möglichkeiten.

Markterkundung, China, März 2015: Transport und Verkehr (Fokus auf General Aviation)

SBS war für die Organisation und die Durchführung verantwortlich:

12 ausgesuchte deutsche Unternehmen der General Aviation-Branche traten eine Markterkundungsreise nach Peking an. Vor Ort lernten sie durch Experten-Workshops und Networking mit Investoren und Entscheidungsträgern ihre Geschäftsmöglichkeiten in China kennen. Die Teilnehmer erhielten individuelles grafisches Kommunikationsmaterial in englischer und chinesischer Sprache.

in Zusammenarbeit mit der Beijing Consulting Group (BJCG).















Projekte 2014



Informationsveranstaltung, Sri Lanka, November 2014: Logistik, Infrastruktur, Distribution und Produktion

SBS war für die gesamte Organisation und die Durchführung verantwortlich:

Organisation eines eintägigen Seminars für 21 ausgewählte deutsche KMU aus den Sektoren Logistik, Infrastruktur, Distribution und Produktion mit Experten-Präsentationen zu den gesetzlichen und steuerlichen Rahmenbedingungen, mit Informationen zu den Geschäftsmöglichkeiten und mit interkulturellen Workshops. Ziel war es, den Teilnehmern eine Grundlage für den möglichen Markeintritt und die Business-Chancen in Sri Lanka zu geben.

Geschäftsanbahnung, **Peru-Bolivien**, November 2014: **Bauwirtschaft**

SBS war für den Organisationsprozess verantwortlich:

Eine Delegation aus 10 innovativen deutschen KMU der Bauwirtschaftsbranche reiste nach Lima und Santa Cruz, um ihre internationalen Geschäftsbeziehungen auszubauen. Von den Markt-Experten der beiden lateinamerikanischen Länder erhielten sie branchenrelevante Informationen, individuelle B2B-Treffen und kreierten Geschäftsmöglichkeiten. Zur bestmöglichen Darstellung wurde für jeden einzelnen Teilnehmer ein grafisches Firmenprofil sowie weiteres Material auf Spanisch erstellt.

in Zusammenarbeit mit den Auslandshandelskammern Bolivien und Peru.











Das Exzellenz-Portal







Projekte 2014



Geschäftsanbahnung, **USA**, November 2014: **Automotive**

SBS war der offizielle Kooperationspartner der *Deutsch-Amerikanischen Handelskammer*: Planung und Organisation einer Delegationsreise in den Mittleren Westen und den Südosten der USA für

12 deutsche KMU mit innovativen Lösungen und Technologien für die Automobilindustrie. Ziel war es, Geschäftsbeziehungen in Amerika zu etablieren und auszubauen. Das Programm beinhaltete Workshops mit Industrieexperten, Objekt- und institutionelle Besuche, Networking mit Investoren und Entscheidungsträgern, der Fokus lag jedoch auf B2B-Treffen.

Markterkundung, Äthiopien, Oktober 2014: Maschinen- und Anlagenbau

SBS war für die Planung und die Organisation verantwortlich:

16 deutsche Unternehmen aus dem Sektor Maschinen- und Anlagenbau, Schwerpunkt Textilien/Textilmaschinen, nahmen an einer Markterkundungsreise in Äthiopien teil. Bestandteile des Programms waren eine Informationsveranstaltung, sowie einschlägige Unternehmens- und Behördenbesuche in Addis Abeba und weiteren Teilen des Landes. Für die bessere Präsentation der Teilnehmer wurden grafische Firmenprofile auf Englisch erstellt.

in Zusammenarbeit mit Agathon Consulting.











Das Exzellenz-Portal







Projekte 2014



Informationsreise, Singapur, Juni 2014: Transport und Verkehr

SBS war für die Planung und die Organisation verantwortlich:

Im Rahmen der Informationsreise, die Teil des Markterschließungsprogramms des BMWi ist, kamen aus Singapur 7 potenzielle Buyer und Entscheidungsträger aus staatlichen Behörden und Unternehmen aus dem Sektor des öffentlichen Verkehrs nach Deutschland. 17 deutsche Spitzenunternehmen und Institutionen präsentierten der Delegation aus Singapur ihre innovativen Lösungen für den Öffentlichen Verkehr.

in Zusammenarbeit mit der Deutsch-Singapurische Industrie- und Handelskammer.

Geschäftsanbahnung, Israel, Mai 2014: **Transport und Verkehr**

SBS war der offizielle Kooperationspartner der *Deutsch-Israelischen Industrie- und Handelskammer*: Die Delegationsreise der 7 KMU aus dem Sektor Transport und Verkehr, mit innovativen Lösungen für den öffentlichen Verkehr, nach Tel Aviv und Jerusalem zielte darauf ab, deutsche Unternehmen bei ihrem außenwirtschaftlichen Engagement in Form von Experteninformationen, einschlägigen Objektbesuchen und v.a. gezielten Geschäftskontakten auf dem israelischen Markt zu unterstützen.





Geschäftsanbahnung Israel 2014

Tel Aviv - Jerusalem, 19.-21. Mai











Projekte 2014 - 2013

































Bühl, 3. Juni 2013









Projekte 2013 - 2010





Incontri d'affari ITALIA - GERMANIA Milano 20 marzo 2012



Informationsveranstaltung
Frankreich 2012

Stuttgart - 22. Oktober



Incontri d'affari ITALIA - GERMANIA Milano 20 marzo 2012



Ghana-Togo 2012
Berlin - 19. Oktober



Israeli excellence in Italy

B2B matching event

Milan - June 14" 2011 - Palazzo Mezzanotte



Infoveranstaltung
Markteinstieg ∪№ 2012
Berlin - 22. Juni



Incontri d'affari ITALIA - GERMANIA November 2010











Projekte 2010 - 2008





Incontri d'affari ITALIA - GERMANIA Milano, 5 febbraio 2008



Incontri d'affari ITALIA - GERMANIA Milano, 6 novembre 2009



Incontri d'affari ITALIA - GERMANIA Bologna - Milano, 13 - 14 Marzo 2008



Incontri d'affari ITALIA - GERMANIA Milano, 4 maggio 2009



Incontri d'affari ITALIA - GERMANIA Napoli, 27 novembre 2008











Unsere Partner



Die Aufgabe der **Deutsch-Amerikanischen Handelskammern** ist die Förderung der bilateralen Wirtschaftsbeziehungen von Handel und Investitionen zwischen Deutschland und den USA.



Die **Deutsch-Israelische Industrie- und Handelskammer** (AHK Israel) mit Sitz in Tel Aviv wurde 1967 gegründet und ist seit 1995 eine vom DIHK offiziell anerkannte Auslandshandelskammer.



Eine der wichtigsten Aufgaben der **Deutsch-Bolivianischen Industrie- und Handelskammer** ist es, deutsche und bolivianische Unternehmen bei der Markterschließung zu beraten und bei der Anbahnung von Geschäftsbeziehungen zu unterstützen.



Die **Deutsch-Peruanische Industrie- und Handelskammer** betreibt seit 1968 die Förderung und
Pflege der bilateralen Wirtschaftsbeziehungen im
Auftrag der Bundesrepublik Deutschland.



Die **Deutsch-Kolumbianische Industrie- und Handelskammer** vertritt die Interessen ihrer Mitgliedsfirmen und der deutschen Wirtschaft und setzt sich für die Entwicklung der deutsch-kolumbianischen Wirtschaftsbeziehungen ein.



Die **Deutsch-Singapurische Industrie- und Handelskammer** mit Sitz in Singapur berät und informiert deutsche Unternehmen und Organisationen über den singapurischen Markt sowie singapurische Unternehmen und Organisationen über den deutschen Markt.



Die **Deutsch-Tunesische Industrie- und Handelskammer** (AHK Tunesien) mit Sitz in Tunis unterstützt deutsche Unternehmen beim Auf- und Ausbau ihrer Wirtschaftsbeziehungen in Tunesien.



Die **Deutsch-Marokkanische Industrie- und Handelskammer** (AHK Marokko) mit Sitz in Casablanca berät seit 1997 deutsche und marokkanische Unternehmen bei der Markterschließung und unterstützt sie bei der Anbahnung von Geschäftsbeziehungen.



Das Exzellenz-Portal







Unsere Partner



Die Industrie- und Handelskammer für Essen, Mülheim an der Ruhr, Oberhausen zu Essen ist Partner der regionalen Wirtschaft und damit erster Ansprechpartner für Aus- und Weiterbildung, Existenzgründung, Brancheninformationen.



Der Verband Deutscher Maschinen- und Anlagenbau (VDMA) vertritt die gemeinsamen wirtschaftlichen, technischen und wissenschaftlichen Interessen des Maschinenbaus, insbesondere gegenüber nationalen und internationalen Behörden und Wirtschaftskreisen.



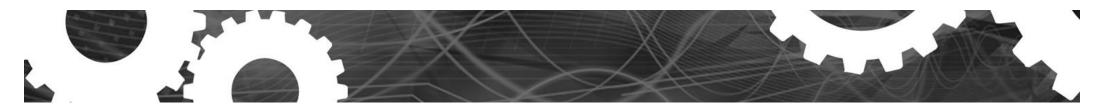
Nowak & Partner, mit Sitz in Seoul, bietet Korea-Beratung für deutschsprachige Unternehmen, die vor kaufmännischen und technischen sowie teilweise auch vor steuerlichen und rechtlichen Entscheidungen stehen.



AGATHON Consulting ist ein Beratungsunternehmen mit Sitz in Addis Abeba, Äthiopien, und hat sich im gesamten Ost-Afrika als starker Partner für Lösungen in den Bereichen Vertrieb, Teamentwicklung, interkulturelle Kompetenz und Kommunikation weltweit etabliert.



Die **Beijing Consulting Group**, gegründet in Peking im November 2000, bietet Consulting und Business Implementierungsservices für westliche Unternehmen in China und Australien.











Unsere Partner



LARAIA Internationale Personalentwicklung ist ein internationaler Personalentwicklungs-Dienstleister mit Sitz in Reutlingen und Rom. LARAIA bietet Lösungen in den Bereichen Führung, Vertrieb, Teamentwicklung, interkulturelle Kompetenz und Kommunikation weltweit.



Contax International s.a.s. ist eine Wirtschaftsberatungsgesellschaft, die Unternehmen in Deutschland und Italien wirtschaftlichen und juristischen Beistand zur Verfügung stellt und sie insbesondere in Fragen des Finanz- und Steuerrechts berät.



Die **Anwaltskanzlei Rampf Legal** mit Sitz in Rom ist auf die Fachbereiche Wirtschafts,- Gesellschafts- und allgemeines Zivilrecht im deutsch-, italienisch- und spanischsprachigen Raum spezialisiert.



Die **Deutsch-Nigerianische Energiepartnerschaft** (NGEP) wurde von der nigerianischen Regierung als Plattform zur Stärkung des nigerianischen Energiesektors und zur Sicherung der Energieversorgung Deutschlands ins Leben gerufen.











Partner der BMWi-Projekte





































































Kunden









































































































































Einige Teilnehmer der BMWi-Projekte



































































































































Einige Teilnehmer der BMWi-Projekte





































































































german-tech.org





























































Zulieferer frika Kommunikation

Neue Märkte

Fachspezialisten

Das Exzellenz Por

Beratung ternationalisierung Unternehmenserfolg durch das Cross-Culture-Denken





Kontakt

info@sbs-business.com Iscr. n. 137210/1999 CCIAA Roma - Partita IVA IT05757951008

Büro Rom

Via Appia Nuova, 666

Tel.: +39 06 390 311 90 Fax: +39 06 390 311 61

Mobil: +39 392 28 78 951

Büro Berlin

Budapester Straße 31

Tel.: +49 (0) 30 2601 2377 Fax: +49 (0) 30 2601 1387

Mobil: +49 (0) 176 57128114

sbs-business.com german-tech.org tecnologietedesche.it

